



JOINT-STOCK FINANCIAL CORPORATION

SISTEMA

ОАО АФК «Система» Финансовые результаты 1 квартал 2016 года

**Михаил Шамолин
Президент ОАО АФК «Система»**

**Всеволод Розанов
Старший вице-президент ОАО АФК «Система», финансовый директор**



Предупреждение

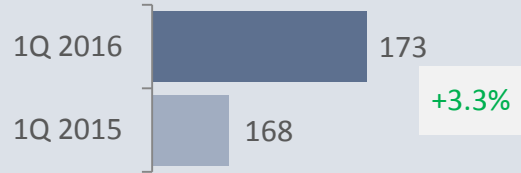
Некоторые заявления в данной презентации могут содержать предположения или прогнозы в отношении предстоящих или ожидаемых событий ОАО АФК «Система» или его дочерних и зависимых компаний. Такие утверждения содержат выражения «ожидается», «оценивается», «намеревается», «будет», «мог бы», отрицания таких выражений или другие подобные выражения. Мы бы хотели предупредить Вас, что эти заявления являются только предположениями, и реальный ход событий или результаты могут существенно отличаться от заявленных. Мы не берем на себя обязательств пересматривать эти заявления с целью соотнесения их с реальными событиями и обстоятельствами, которые могут возникнуть после вышеуказанной даты, а также отражать события, появление которых в настоящий момент не ожидается. Из-за многих факторов действительные результаты ОАО АФК «Система» его дочерних и зависимых компаний могут существенно отличаться от заявленных в наших предположениях и прогнозах; в числе таких факторов могут быть общие экономические условия, конкурентная среда, в которой мы работаем, риски, связанные с деятельностью в России, быстрые технологические и рыночные изменения в сферах нашей деятельности, а также многие другие риски, непосредственно связанные с ОАО АФК «Система» и его деятельностью.



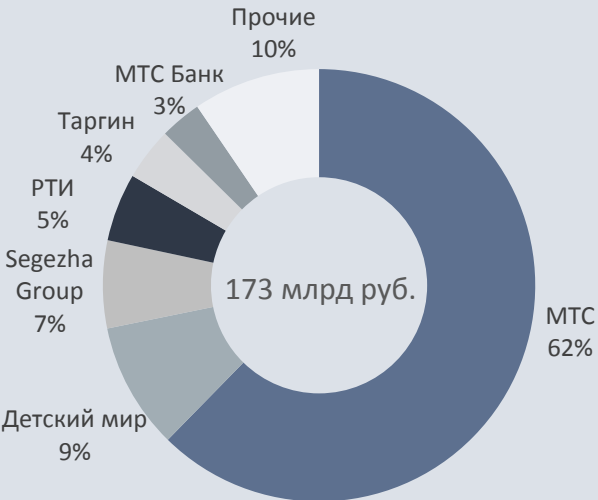
МСФО, млрд руб.

ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

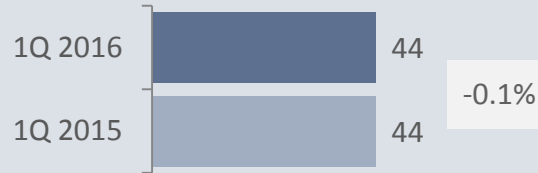
КОНСОЛИДИРОВАННАЯ ВЫРУЧКА, млрд руб.



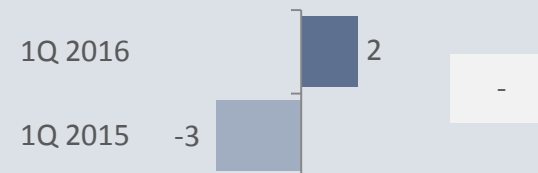
ВЫРУЧКА ПО АКТИВАМ



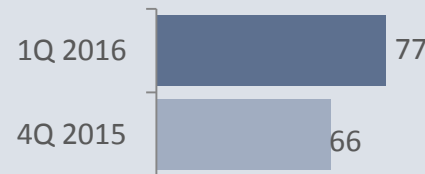
СКОРРЕКТИРОВАННАЯ OIBDA, млрд руб.



СКОРРЕКТИРОВАННАЯ ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ, млрд руб.



ЧИСТЫЙ ДОЛГ КОРП. ЦЕНТРА*, млрд руб.



- Сильные результаты портфельных компаний: 10 из 13** активов АФК «Система» увеличили выручку год-к-году;
- Доля непубличных активов в совокупной выручке и OIBDA составила 38% и 9% соответственно;
- «Детский мир» и Segezha Group остаются самыми быстрорастущими активами Группы (рост выручки год-к-году - 35% и 40% соответственно);
- Группа продолжила формирование ведущего агрохолдинга путем приобретения около 110 тыс. га земли в Ростовской области и Ставропольском крае;
- Рост чистого долга Корп. Центра связан в основном с перечислением средств для завершения погашения долга SSTL, дочерней компании АФК «Система» в Индии;
- Принята новая дивидендная политика: дивиденды по результатам года составят сумму, соответствующую дивидендной доходности не менее 4%, но при этом не менее 0,67 руб. на одну акцию.

*Исключая обязательства по договорам опционов пут, в частности, по договору, относящемуся к SSTL

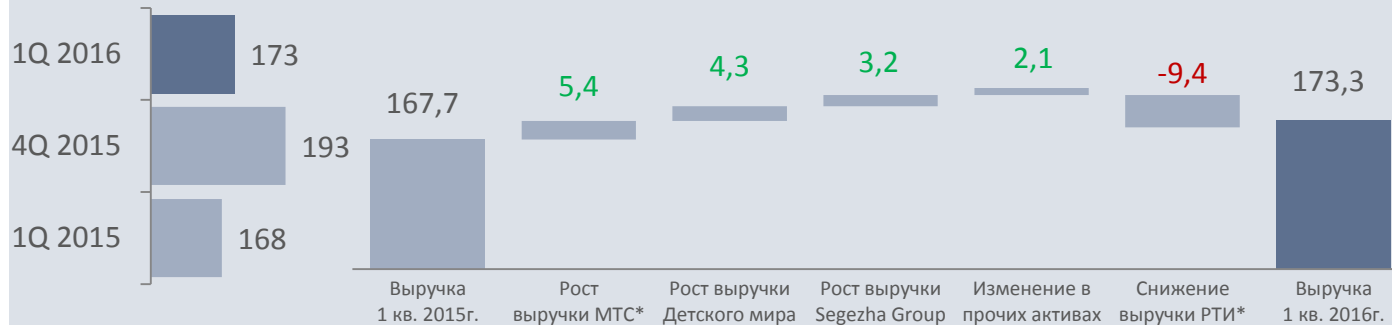
**МТС, Детский мир, Segezha Group, Таргин, PTI, БЭСК, Медси, МТС Банк, сельскохозяйственный холдинг, Интурист, SSTL, Биннофарм, портфель недвижимости



МСФО, млрд руб.

АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ

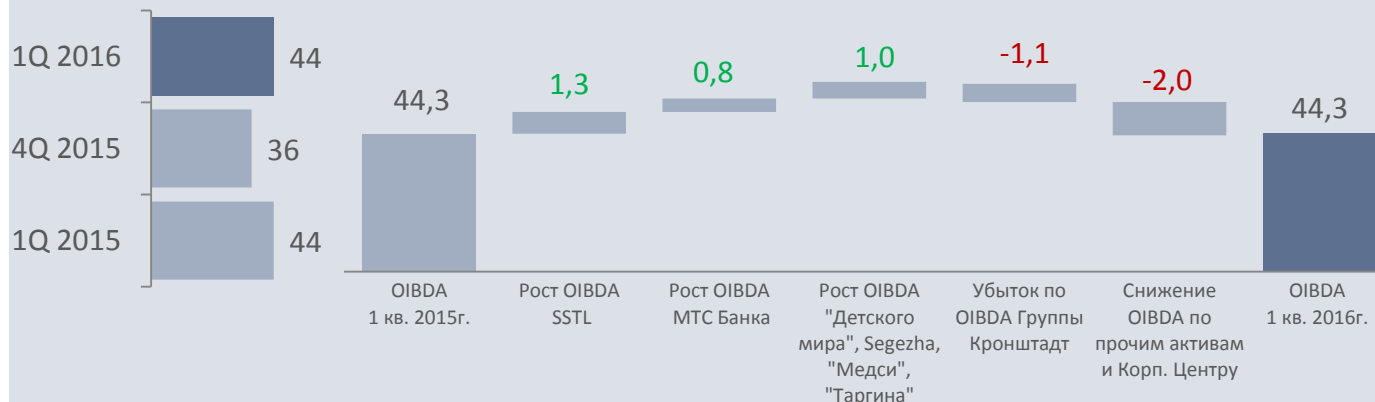
АНАЛИЗ КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ВЫРУЧКИ, млрд руб.



- **МТС:** рост продаж товаров в розничной сети и потребления услуг передачи данных
- **«Детский мир»:** успешная реализация стратегии наращивания доли рынка и расширения сети магазинов
- **Segezha Group:** рост производства и консолидация «Лесосибирского ЛДК №1»
- **РТИ:** выбытие сегмента ИКТ и признание значительного объема выручки по крупному госконтракту в 1 кв. 2015г.

*Без учета влияния показателей Nvision (в РТИ – сегмент ИКТ), консолидированной МТС (деконсолидированной РТИ) в 2015 г.

АНАЛИЗ СКОРП. OIBDA, млрд руб.



- **SSTL:** выход на безубыточность по OIBDA по итогам квартала
- **МТС Банк:** улучшение OIBDA в результате снижения расходов на создание резервов
- **«Детский мир», Segezha, «Медси» и «Таргин»:** умеренный рост OIBDA год-к-году
- Убыток по OIBDA Группы **Кронштадт** (консолидирована в 4 кв. 2015г.) является плановым и обусловлен сезонными колебаниями выручки, а также инвестициями в новые проекты



ДОСТИЖЕНИЯ В 1 КВ. 2016г. И ПОСЛЕ ОТЧЕТНОГО ПЕРИОДА

Новые приобретения

- ✓ **«Сельское хозяйство»:** В мае 2016 г. АФК «Система» заключила юридически обязывающие соглашения о приобретении около 110 тыс. га земли в Ростовской области и Ставропольском крае, практически удвоив свой земельный банк. Приобретенные активы имеют значительный потенциал роста урожайности, OIBDA и рыночной стоимости.

Портфельные компании

- ✓ **МТС:** Самые высокие темпы роста выручки среди крупнейших конкурентов (+7,9% год-к-году), абонентская база увеличилась на 3,8% год-к-году.
- ✓ **«Детский мир»:** рост выручки на 35,1% год-к-году, дальнейшее расширение сети магазинов.
- ✓ **Segezha Group:** рост выручки на 39,8% год-к-году благодаря увеличению производства по ключевым сегментам бизнеса и консолидации «Лесосибирского ЛДК №1».
- ✓ **SSTL:** рост выручки на 10,9% год-к-году, достижение безубыточности по OIBDA по итогам 1 кв. 2016 г. АФК «Система» продолжила работу над сделкой по объединению телекоммуникационного бизнеса SSTL с RCom. В настоящее время ожидается финальное одобрение сделки Высокими судами Раджастана и Бомбея, а также Департаментом телекоммуникаций Индии.
- ✓ **«Таргин»:** рост выручки на 17,6% год-к-году при марже OIBDA 12,6%.

Корп. центр

- ✓ Расходы КиАУР Корпоративного центра находятся под контролем. Рост год-к-году составил 7,3% (медленнее инфляции).
- ✓ Новая дивидендная политика: дивиденды по результатам года составят сумму, соответствующую дивидендной доходности не менее 4%, но при этом не менее 0,67 руб. на одну акцию.



СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО: ЗНАЧИМЫЙ РОСТ ЗЕМЕЛЬНОГО БАНКА

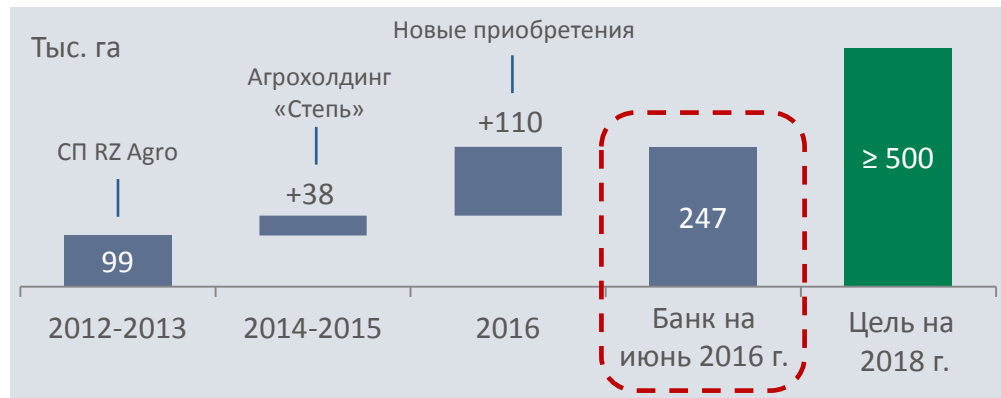
ИНВЕСТИЦИИ В РАСТЕНИЕВОДСТВО: ОБЗОР ПРОЕКТА

Инвестиция Предприятия с совокупным зем. банком 110 тыс. га	Инвестор Агрохолдинг «Степь» (100% «дочка» АФК «Система»)
Период Май 2016 г.*	Регион Ростовская область, Ставропольский край

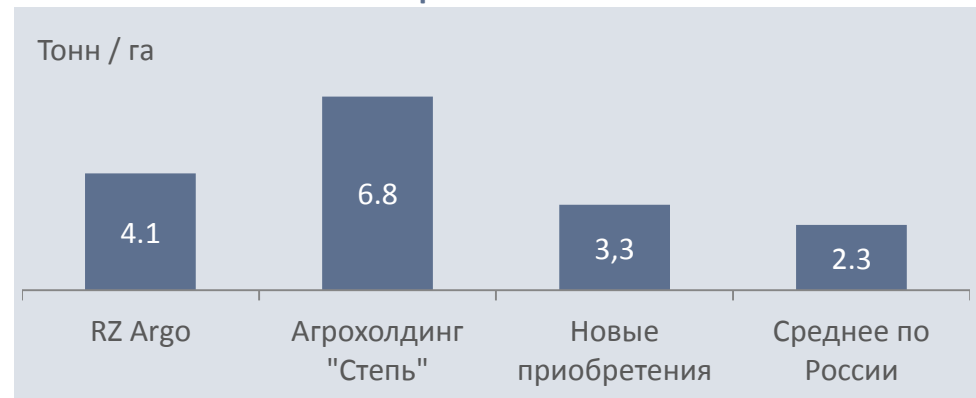
- ✓ Уникальный по общей площади земель актив на юге России;
- ✓ Близость к морским и речным зерновым терминалам;
- ✓ Привлекательная стоимость приобретения;
- ✓ Потенциал значительного роста производства и OIBDA за счет изменения севооборота, восстановления плодородия почв, распашки пастбищ и применения современных агротехнологий.

*Заккрытие всех сделок ожидается в течение 2016 г.

АФК «СИСТЕМА»: ФОРМИРОВАНИЕ ЗЕМЕЛЬНОГО БАНКА



УРОЖАЙНОСТЬ ПШЕНИЦЫ НА ЗЕМЛЕ АФК «СИСТЕМА»

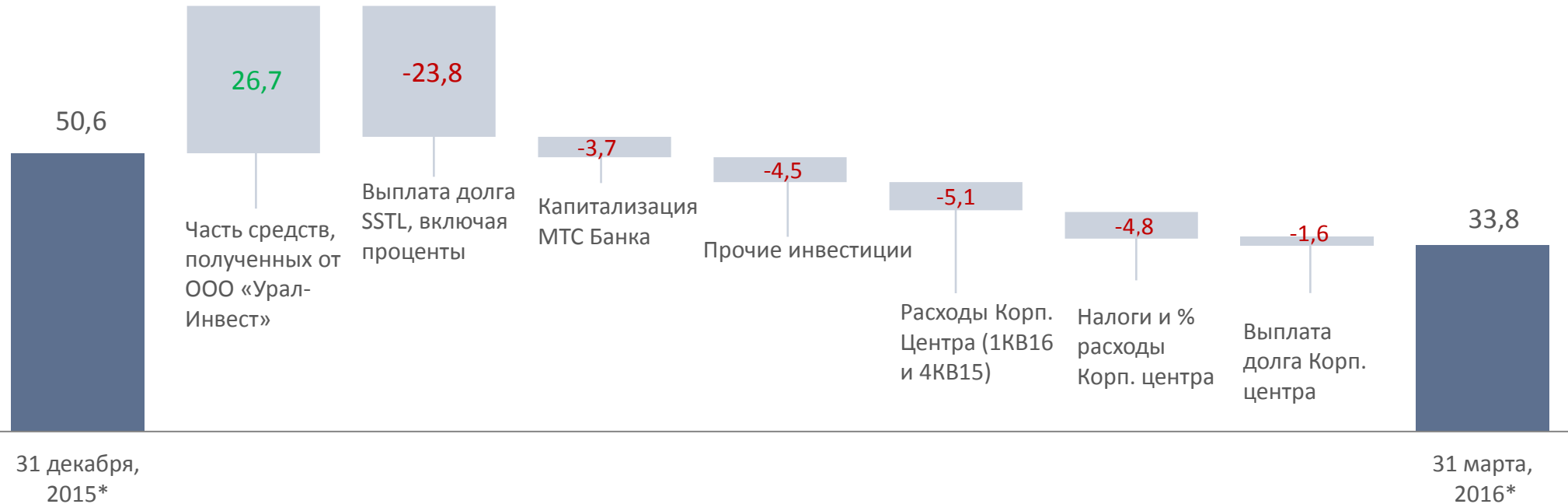


- АФК «Система» успешно формирует ведущий агрохолдинг с зем. банком объемом не менее 500 тыс. га
- Инвестиционный приоритет Компании - земли средней и высокой урожайности с высоким потенциалом роста стоимости



ДЕНЕЖНЫЕ ПОТОКИ КОРП. ЦЕНТРА

Управленческая отчетность, млрд руб.



- ✓ Основное влияние на денежную позицию Корпоративного центра оказало перечисление средств в рамках погашения номинированного в долларах долга SSTL.
- ✓ По состоянию на конец 1 кв. 2016 г. денежная позиция АФК «Система» составила 33,8 млрд руб. без учета 12,9 млрд руб. в виде долгосрочных депозитов.
- ✓ Расходы Корпоративного центра включают денежные оттоки в связи с расходами, начисленными в 4 кв. 2015г.

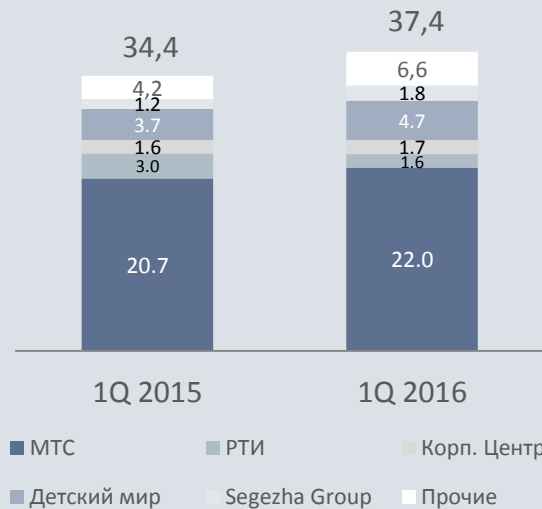
* Включая ликвидные финансовые вложения



МСФО, млрд руб.

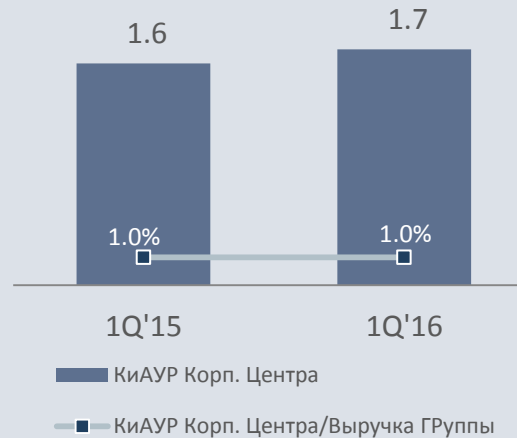
КиАУР И САРЕХ

КиАУР ГРУППЫ, млрд руб.



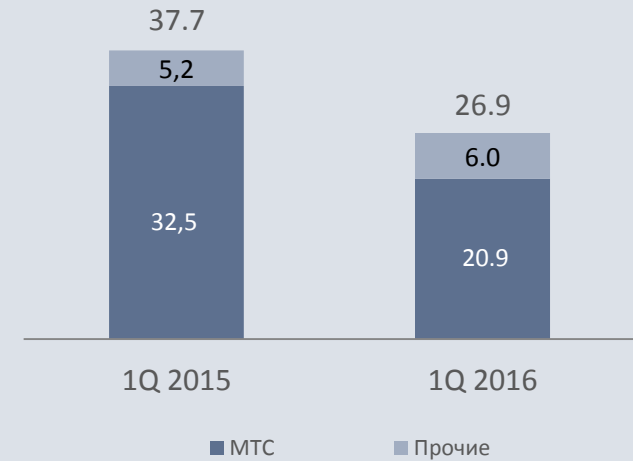
- Рост КиАУР Группы год-к-году связан в первую очередь с ростом КиАУР МТС и Segezha Group в том числе в связи с консолидацией новых активов.
- Отношение КиАУР к выручке улучшилось год-к-году в следующих активах:
 - МТС: с 20,7% до 20,3%
 - «Детский мир»: с 30,1% до 28,4%
 - «Медси»: с 23,7% до 17,8%

КиАУР Корп. Центра, млрд руб.



- КиАУР Корп. Центра увеличились на 7,3% год-к-году (темп роста ниже инфляции)
- Показатель КиАУР Корп. Центра/Выручка не изменился год-к-году, составив 1% от выручки Группы в 1 кв. 2016 г.

САРЕХ ГРУППЫ, млрд руб.



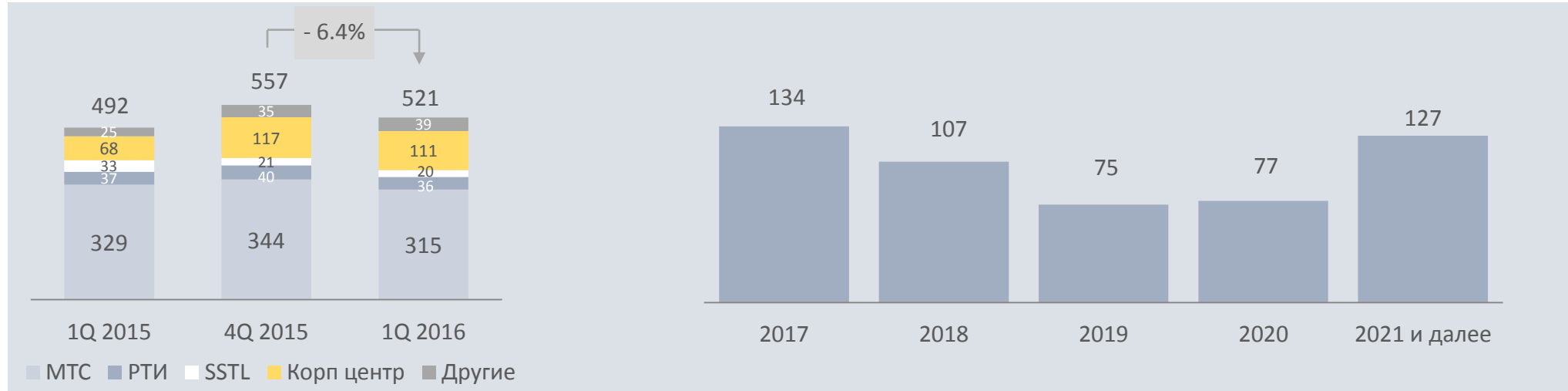
- САРЕХ Группы снизился год-к-году и квартал-к-кварталу на 29% и 28% соответственно.
- В планах МТС на 2016 г. – сокращение общего объема капитальных затрат до 85 млрд руб.



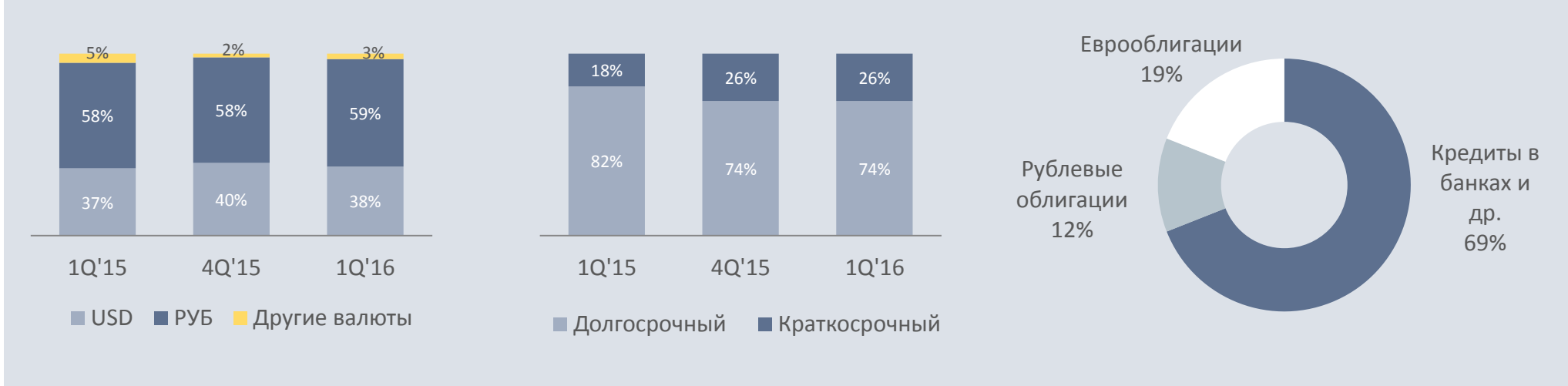
КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ДОЛГ

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ДОЛГ И ГРАФИК ПОГАШЕНИЯ, млрд руб.

Управленческая отчетность



СТРУКТУРА КОНСОЛИДИРОВАННОГО ДОЛГА

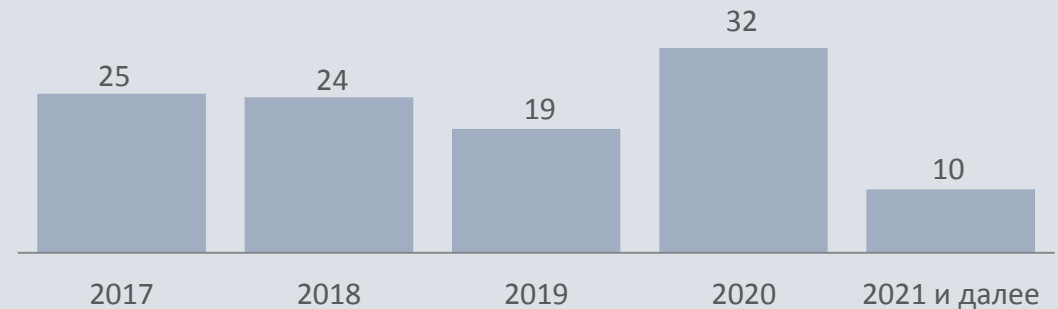
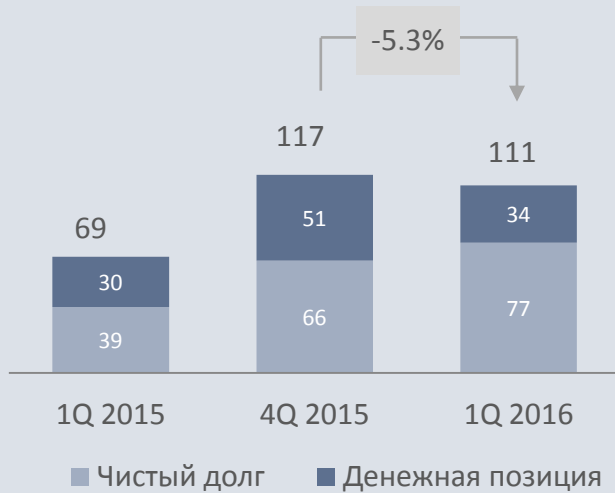




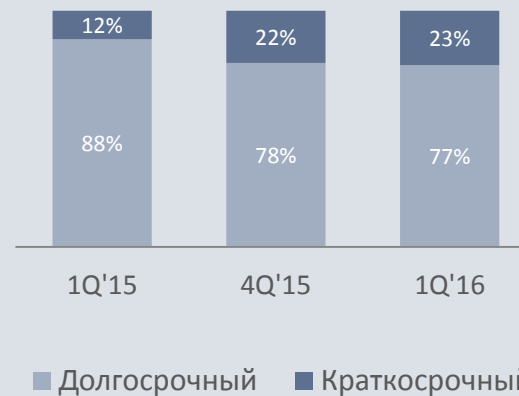
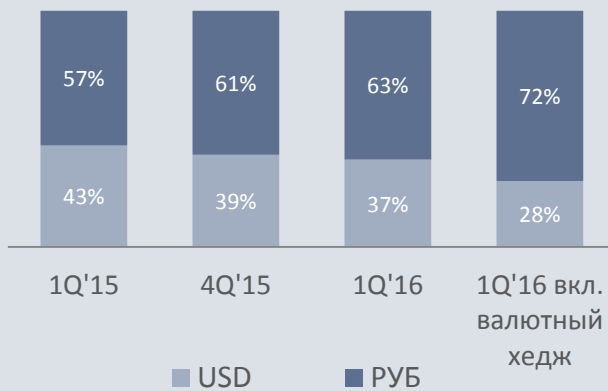
ДОЛГ КОРП. ЦЕНТРА

Управленческая отчетность

ДОЛГ КОРП. ЦЕНТРА И ГРАФИК ПОГАШЕНИЯ*, млрд руб.



СТРУКТУРА ДОЛГА КОРП. ЦЕНТРА*



*Долг Корп. Центра не включает обязательства по договорам опционов пут, в частности, по договору, относящемуся к SSTL



Обзор активов

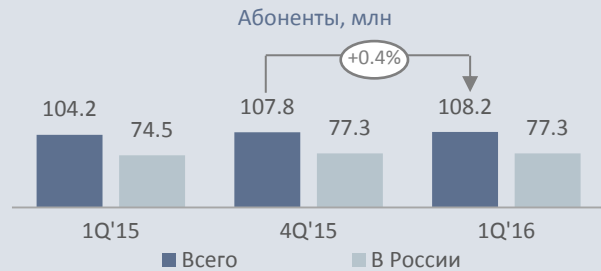


Обзор активов[1]

МТС



Млрд руб.	1Q'16	4Q'15	1Q'15	QoQ	YoY
Выручка	108.1	113.3	100.2	-4.6%	7.9%
Скорр. OIBDA	40.5	41.5	41.3	-2.5%	-2.0%
OIBDA маржа	37.4%	36.6%	41.2%	0.8 п.п.	-3.8 п.п.
Чистая прибыль*	7.8	3.8	5.8	103.3%	33.3%
Чистый долг	270.2	310.9	285.6	-13.1%	-5.4%
CAPEX	20.9	26.4	32.5	-20.8%	-35.5%



- > МТС продолжает демонстрировать самые высокие темпы роста выручки среди крупнейших аналогов. Основными факторами роста доходов год-к-году стали увеличение продаж телефонов и аксессуаров на 71%, рост потребления услуг передачи данных, а также расширение абонентской базы.
- > OIBDA существенно не изменилась год-к-году, несмотря на увеличение доли доходов от относительно менее маржинальных продаж телефонов и рост расходов на развитие розничной сети в ответ на действия конкурентов.
- > Значительный рост чистой прибыли году-к-году связан, в основном, с неденежными доходами от валютной переоценки.
- > Во 2 кв. 2016г. Совет директоров МТС утвердил новую дивидендную политику на 2016-2018гг., согласно которой целевой размер дивидендов МТС в течение года составляет 25,0-26,0 руб. на одну акцию, а минимальный размер дивидендов - 20,0 руб. на акцию.
- > В апреле 2016г. МТС вышел на рынок башенной инфраструктуры, предложив в аренду места на своих башнях и антенно-мачтовых сооружениях.

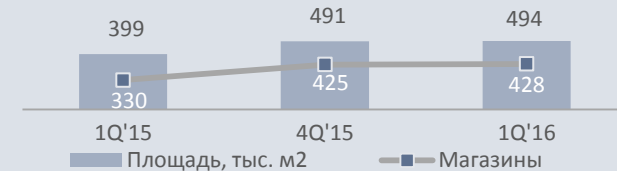
*Здесь и далее чистая прибыль указана в доле АФК «Система».

Детский мир



Млрд руб.	1Q'16	4Q'15	1Q'15	QoQ	YoY
Выручка	16.4	20.6	12.2	-20.2%	35.1%
OIBDA	0.8	3.2	0.7	-75.2%	16.9%
OIBDA маржа	4.9%	8.8%	5.7%	-3.9 п.п.	-0.8 п.п.
Чистая прибыль	0.1	0.3	0.02	-76.0%	4x
Чистый долг	12.5	16.4	11.3	-24.1%	10.7%
SGA/Выручка	28.4%	28.8%	30.1%	-0.4 п.п.	-1.7 п.п.
Like-for-like рост	13.1%	9.2%	13.2%	3.9 п.п.	-1.1 п.п.
Рост чиста чеков	0.9%	1.5%	4.0%	-0.6 п.п.	-3.1 п.п.
Рост среднего чека	12.1%	7.6%	9.0%	4.5 п.п.	3.1 п.п.
CAPEX	0.3	1.0	1.0	-72.3%	-72.2%

Торговая площадь и количество магазинов



- > Значительный рост выручки год-к-году обеспечен сильной динамикой сопоставимых продаж (+13,1%) и ростом загрузки ранее открытых магазинов.
- > OIBDA увеличилась на 16,9% год-к-году на фоне проведения группой конкурентной ценовой политики, направленной на дальнейшее увеличение доли рынка «Детского мира» в России.
- > Отношение показателя КиАУР к выручке продолжало сокращаться благодаря реализации мер по контролю за издержками, в том числе повышению автоматизации бизнес-процессов, оптимизации численности персонала, а также снижению ставок аренды торговых площадей.
- > В 1 кв. 2016г. группа открыла 4 новых магазина, увеличив совокупную сеть продаж до 428 магазинов. Всего по итогам 2016г. группа планирует открыть не менее 50 магазинов.



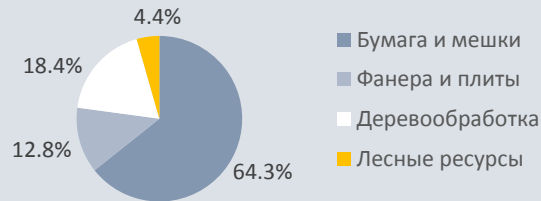
Обзор активов[2]

Segezha Group



Млрд руб.	1Q'16	4Q'15	1Q'15	QoQ	YoY
Выручка	11.4	8.7	8.1	31.5%	39.8%
OIBDA	2.4	1.5	2.2	57.8%	7.8%
OIBDA маржа	21.5%	17.7%	27.4%	4.8 п.п.	-5.9 п.п.
Чистая прибыль	1.0	1.2	0.7	-15.4%	40.6%
Чистый долг	10.8	0.7	0.02	16X	n/a
CAPEX	2.4	1.5	0.7	62.1%	3x
Доля валютной выручки	69%	69%	70%	0.0 п.п.	-1.0 п.п.
Доля собств. заготовки	68%	66%	53%	2%	15%
Лесозаготовка, '000 м ³	1 070.2	684.4	930.0	56.6%	15.1%

Выручка по сегментам, 1 кв. 2016г.



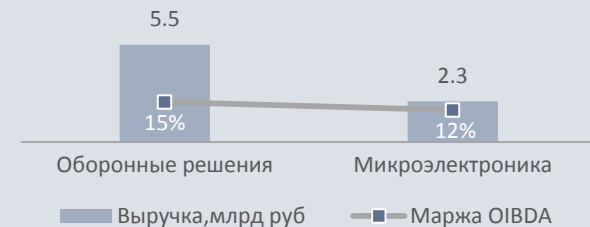
- > Рост выручки год-к-году обусловлен расширением объемов продаж бумаги, фанеры и пиломатериалов, изменением курса рубля и консолидацией «Лесосибирского ЛДК №1» (ЛЛДК №1).
- > Снижение рентабельности OIBDA год-к-году обусловлено в основном ростом стоимости химикатов и прочих материалов со 2 кв. 2015г. Положительное влияние на OIBDA оказали оптимизация себестоимости и увеличение доли собственной заготовки древесного сырья до 68% с 53% в 1 кв. 2015г.
- > Основным направлением капитальных вложений в 1 кв. 2016г. стало завершение строительства завода бумажной упаковки в Ростовской области, запуск первой линии которого состоялся в марте 2016г. В течение 2016 г. приоритетами инвестпрограммы холдинга будут модернизация производства бумаги и мешков, строительство лесопильного завода на площадке Сеgezжского ЦБК, а также строительство завода по производству фанеры в Кирове.
- > Увеличение долга в 1 кв. 2016г. обусловлено привлечением кредитов российских банков с целью финансирования капитальных вложений, а также консолидацией ЛЛДК №1.

PTI



Млрд руб.	1Q'16	4Q'15	1Q'15	QoQ	YoY
Выручка без сегмента ИКТ *	8.7	16.9	18.1	-47.3%	-51.8%
Выручка	8.7	20.8	21.8	-58.1%	-60.1%
OIBDA	0.8	2.1	0.9	-61.1%	-7.4%
OIBDA маржа	9.3%	10.0%	4.0%	-0.7 п.п.	5.3 п.п.
Чистый убыток	-0.7	-0.3	-1.2	n/a	n/a
Чистый долг	29.0	26.7	13.4	8.3%	2x
Доля гособоронзаказа в общем объеме долга**	32%	43%	46%	-11 п.п.	-14 п.п.

Результаты ключевых сегментов



- > Сокращение выручки год-к-году в основном обусловлено выбытием сегмента ИКТ, а также признанием значительного объема выручки по крупному госконтракту в 1 кв. 2015г. Сегмент «Микроэлектроника» продемонстрировал рост выручки год-к-году на 23,1% благодаря росту объемов поставок микрочипов и радиочастотных меток (RFID) собственной разработки и производства.
- > Росту рентабельности по OIBDA год-к-году способствовали увеличение рентабельности сегмента «Микроэлектроника», а также выбытие сегмента ИКТ.
- > Показатель КиАУР холдинга снизился год-к-году на 45,0% в основном за счет выбытия сегмента ИКТ.
- > Увеличение чистого долга РТИ в 1 кв. 2016г. и за 12 месяцев, предшествующих окончанию квартала, произошло в результате снижения объема денежных средств на балансе (в 1 кв. 2015г. холдинг получил авансирование по крупному госконтракту).

*Сегмент «Информационные и коммуникационные технологии» (ИКТ) выбыл в 2015г.

** Долг, относящийся к гособоронзаказу, эффективная процентная ставка равна нулю

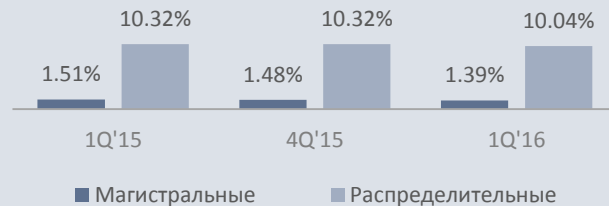


Обзор активов[3]

БЭСК

Млрд руб	1Q'16	4Q'15	1Q'15	QoQ	YoY
Выручка	4.1	4.2	4.0	-2.8%	3.4%
OIBDA	1.5	0.6	1.4	2x	4.2%
OIBDA маржа	36.3%	15.1%	35.9%	21.2 п.п.	0.4 п.п.
Чистая прибыль	0.7	0.1	0.8	6x	-13.9%
CAPEX	0.7	1.6	0.6	-60%	11.3%
Новые подключения, шт.	5 461	6 775	3 699	-19.4%	47.6%
Присоедин. мощность, мВт	86	127	98	-32.3%	-12.2%

Потери в сетях

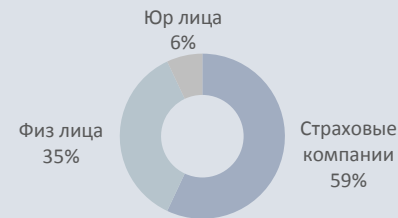


- > Выручка и OIBDA увеличились год-к-году за счет индексации тарифов на передачу электроэнергии с 1 июля 2015г., а также незначительного роста полезного отпуска электроэнергии и мощности.
- > В 1 кв. 2016г. число новых потребителей, присоединенных к распределительным сетям, увеличилось на 47,6% год-к-году.
- > Чистая прибыль снизилась год-к-году в результате увеличения амортизации в связи с вводом основных средств, а также по причине снижения процентного дохода.
- > Приоритетом БЭСК в 2016г. остается проект модернизации электросетевого комплекса Уфы с применением элементов Smart Grid.

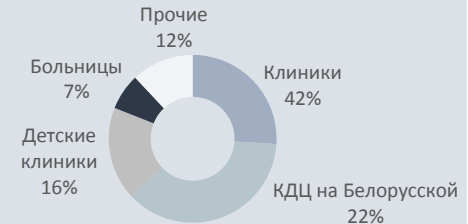
МЕДСИ

Млрд руб.	1Q'16	4Q'15	1Q'15	QoQ	YoY
Выручка	2.3	2.3	1.9	-1.8%	16.3%
OIBDA	0.04	0.4	-0.3	-88.6%	n/a
OIBDA маржа	1.9%	16.4%	n/a	-14.5 п.п.	n/a
Чистый убыток/(прибыль)	-0.2	0.2	-0.4	n/a	n/a
Чистый долг	-1.2	-0.2	-0.3	n/a	n/a
Посещения пациентов, тыс.	1 763	2 043	1 679	-13.7%	5.0%
Оказанные услуги, тыс. шт.	2 796	3 183	2 719	-12.2%	2.8%

Выручка клиентам



Выручка по активам



- > Рост выручки год-к-году обеспечен увеличением активности страховых клиентов, а также ростом клиентского портфеля в результате успешных маркетинговых кампаний (число уникальных кассовых пациентов увеличилось год-к-году на 12%). Сезонное снижение числа посещений квартал-к-кварталу было в значительной степени компенсировано увеличением среднего чека.
- > По итогам 1 кв. 2016г. группа вышла на безубыточность по OIBDA, несмотря на фактор сезонности.
- > Крупнейший актив «Медси», клинично-диагностический центр (КДЦ) на Белорусской (площадь 11,4 тыс. кв. м., 22% выручки сети в 1 кв. 2016г.), продемонстрировал рост выручки на 10% год-к-году. Открытый в конце 2015г. КДЦ на Красной Пресне (площадь 22,8 тыс. кв. м.) успешно увеличивал загрузку с опережением плана.

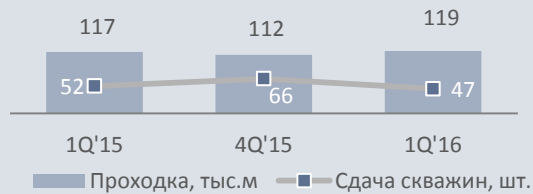


Обзор активов[4]

ТАРГИН

Млрд руб.	1Q'16	4Q'15	1Q'15	QoQ	YoY
Выручка	6.8	6.9	5.8	-1.2%	17.6%
OIBDA	0.9	1.0	0.5	-9.2%	58.9%
OIBDA маржа	12.7%	13.8%	9.3%	-1.1 п.п.	3.4 п.п.
Чистая прибыль/(убыток)	0.1	0.3	-0.05	-62.8%	n/a
Чистый долг	4.3	3.0	2.6	42.1%	64.0%
CAPEX	1.3	0.8	0.5	67.9%	3x

Результаты сегмента «Бурение»

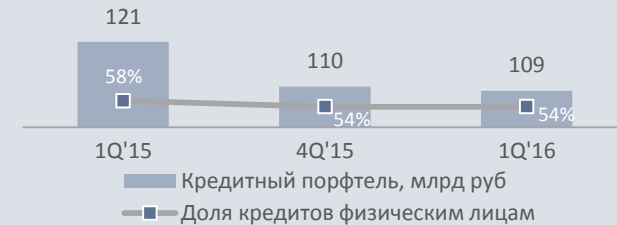


- > Выручка увеличилась год-к-году благодаря росту объемов работ бурения на 2%, объемов услуг капитального и текущего ремонта скважин - на 4% и транспортных услуг - на 3%.
- > Улучшение рентабельности по OIBDA год-к-году связано с увеличением доли высокомаржинальных услуг в выручке.
- > Рост капитальных затрат год-к-году в основном связан с приобретением двух буровых установок грузоподъемностью 320 тонн, а также бурового инструмента и оборудования, автотранспорта и спецтехники.
- > В 2016г. «Таргин» реализует инвестиционную программу, направленную на расширение продуктового портфеля в сегменте строительства скважин и развитие новых технологий. Программа финансируется за счет рублевых банковских займов. По итогам 1 кв. 2016 г. показатель чистый долг / LTM OIBDA холдинга находится на уровне 1,1х.

МТС Банк

Млрд руб.	1Q'16	4Q'15	1Q'15	QoQ	YoY
Выручка	5.4	5.3	7.1	2.3%	-24.3%
Чистый убыток	-0.1	-8.8	-1.0	n/a	n/a
Процентный доход	4.6	4.6	5.5	0.7%	-15.3
Комиссионный доход	0.7	0.9	0.8	-20.4%	-4.1%
Чистые активы	24.6	21.6	30.3	13.9%	-19.0%
Достаточность капитала Н1.0	20.2%	18.5%	17.3%	1.7 п.п.	2.9 п.п.

Кредитный портфель «МТС Банка»*



- > Выручка и процентные доходы увеличились квартал-к-кварталу на фоне стабилизации объемов работающих активов, а также благодаря возобновлению в 2015г. кредитования физлиц.
- > «МТС Банк» снизил чистый убыток год-к-году и квартал-к-кварталу благодаря сокращению отчислений в резервы и улучшению качества активов по портфелю кредитов физическим лицам.
- > В выдачах розничных кредитов преобладают потребительские кредиты на приобретение мобильных телефонов и техники в салонах МТС, в выдачах корпоративных кредитов – кредиты средним предприятиям и компаниям группы АФК «Система».
- > Ключевыми задачами «МТС Банка» на 2016г. являются формирование качественного кредитного портфеля, сокращение издержек и поддержание достаточности капитала.

*Кредитный портфель представлен неконсолированно, только для ПАО «МТС-Банк»

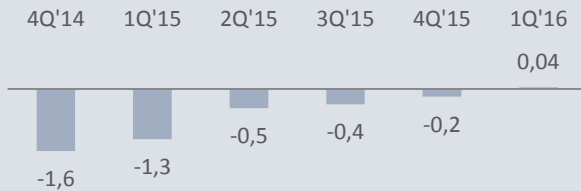


Обзор активов[5]

SSTL

Млрд руб.	1Q'16	4Q'15	1Q'15	QoQ	YoY
Выручка	4.0	3.6	3.6	9.3%	10.9%
OIBDA	0.05	-0.3	-1.4	n/a	n/a
Чистый убыток	-1.2	-2.0	-2.1	n/a	n/a
Чистый долг	14.5	17.7	30.4	-17.8%	-52.2%
Выручка от передачи данных, %	57.9%	58.3%	51.1%	-0.4 п.п.	6.8 п.п.

OIBDA, млрд инд. руп.

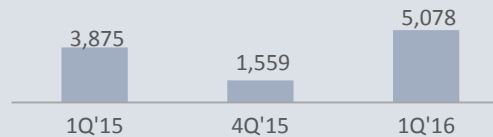


- > Выручка SSTL выросла год-к-году за счет увеличения выручки от неголосовых услуг.
- > SSTL достигла безубыточности по OIBDA, в частности благодаря оптимизации расходов.
- > Чистый долг снизился год-к-году и квартал-к-кварталу в результате досрочного погашения кредитов.
- > Услуги высокоскоростной передачи данных SSTL охватывают 1 250 городов в 9 округах Индии.

Биннофарм

Млрд руб.	1Q'16	4Q'15	1Q'15	QoQ	YoY
Выручка	0.3	0.6	0.4	-49.7%	-11.0%
OIBDA	0.0	0.2	-0.01	-99.3%	n/a
OIBDA маржа	0.5%	38.0%	n/a	-37.5 п.п.	n/a
Чистый убыток/(прибыль)	-0.03	0.1	-0.08	n/a	n/a
Чистый долг	0.9	0.8	0.9	5.7%	-2.6%

Производство готовых форм лекарственных средств, тыс. ед.

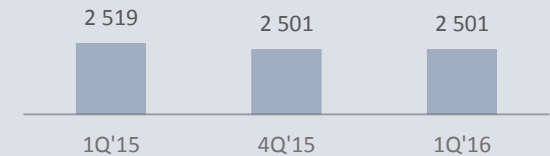


- > Сокращение выручки год-к-году и квартал-к-кварталу стало результатом реализации стратегии «Биннофарма» по снижению менее маржинальных продаж по дистрибуции и увеличению продаж собственных препаратов. Продажи собственной продукции компании в сегментах пульмонологии и неврологии увеличились в 1,8 и 3,3 раза год-к-году соответственно.
- > Снижение OIBDA квартал-к-кварталу в основном связано с отсутствием продаж вакцины Регевак В, реализация которой намечена на второе полугодие 2016г.
- > В 1 кв. 2016г. «Биннофарм» начал строительство нового Центра по исследованиям и разработкам в Зеленограде (МО) с целью дальнейшего расширения линейки новых лекарственных препаратов собственного производства.

ИНТУРИСТ

Млрд руб.	1Q'16	4Q'15	1Q'15	QoQ	YoY
Выручка	0.5	0.6	0.5	-11.9%	5.2%
OIBDA	0.04	0.1	-0.07	-68.3%	n/a
OIBDA маржа	6.7%	18.2%	n/a	-11.5 п.п.	n/a
Чистый убыток	-0.07	-0.04	-0.1	n/a	n/a
Чистый долг	1.3	1.3	1.2	0.2%	6.5%

Номера в собственности, под управлением и в аренде



- > Выручка «Интуриста» увеличилась год-к-году благодаря высоким результатам гостиниц за рубежом.
- > Сокращение выручки и OIBDA квартал-к-кварталу обусловлено сезонным снижением количества конференц-мероприятий в гостиницах сети.
- > На конец 1 кв. 2016г. в Группу «Интурист» входит 8 гостиничных объектов в России, Италии, Чехии и Намибии с общим номерным фондом 2 501 номер.



JOINT-STOCK FINANCIAL CORPORATION
SISTEMA

IR-служба
тел. +7 (495) 692 22 88
www.sistema.ru